

## Stellenausschreibung Marketingberater (m / w) im Außendienst

Sie wollen...

bei einer **Erfolgsstory** dabei sein und mit **Freude** verkaufen?

Werden Sie Mitglied im Erfolgsteam von AOS Media Solutions und profitieren Sie vom **enormen Wachstum des Marketingbedarfs bei KMU** (Kleinen und Mittleren Unternehmen) im klassischen und digitalen Marketing-Bereich.

Viele Unternehmen haben uns bis heute die Gestaltung und Pflege ihres Außenauftritts, ihrer Drucksachen, Werbemaßnahmen und ihrer Unternehmens-Website anvertraut. Durch die Fortsetzung der seriösen Geschäftspolitik und ein überzeugendes Leistungsportfolio möchten wir ein dynamisches Wachstum erreichen.

Dafür suchen wir jeweils MitarbeiterInnen im Direktvertrieb als **Marketingberater** für zu besetzende Standorte in ganz Deutschland. Diese bekommen jeweils ein Vertriebsgebiet und/oder –segment zugewiesen.

Wir suchen hierfür keine speziell ausgebildeten Marketingfachleute, Webdesigner oder EDV-Spezialisten, da die Umsetzung der Maßnahmen zentral in Hamburg realisiert wird. Kenntnisse in diesen Bereichen sind selbstverständlich hilfreich. Ihre Aufgabe ist es, beginnend mit einer effizienten Terminierung im Geschäftskundenbereich (B2B), die Vorteile einer Zusammenarbeit mit AOS Media Solutions in einem persönlichen Gespräch beim Interessenten/Kunden vor Ort näher zu erklären, bis zum Vertragsabschluss hinzuarbeiten und Unternehmen langfristig durch regelmäßige Kontakte an AOS Media Solutions zu binden.

Wir erwarten von Ihnen allgemeine Kenntnisse im Umgang mit dem PC und dem Internet (Hausgebrauch).

### Ihr Tätigkeitsfeld:

- Kontaktaufnahme und Terminvereinbarung bei Unternehmen in Ihrer Vertriebsregion. Dabei werden Sie ggf. durch unser Tele-Marketing unterstützt.
- Führen von Kundengesprächen. Ziel ist der Abschluss von Aufträgen für Gestaltungen im Bereich Grafikdesign nebst Drucksachen, Erbringung von Werbemaßnahmen sowie für die Erstellung und Betreuung von Websites und Online-Marketing.
- Aufbau des Neukundengeschäfts bei kleinen und mittelständischen Unternehmen (KMU) innerhalb zugewiesener Zielgebiete bzw. Zielsegmente.
- Kontinuierliche Vertriebstätigkeit im Rahmen des vereinbarten Zeitbudgets. Die Position ist sowohl für eine Tätigkeit in **Teilzeit** wie auch in **Vollzeit** geeignet.

### Ihr Profil: Sie...

- haben eine allgemeine Affinität zum Vertrieb, vielleicht sogar bereits Erfahrung im Außendienst und die Bereitschaft zur Kaltakquise im Vertriebsgebiet, beherrschen

ggf. bereits das Empfehlungsgeschäft,

- arbeiten eigenverantwortlich, zielgerichtet und erfolgsorientiert,
- sind selbstbewusst, sympathisch, vertrauenswürdig, belastbar und abschlussicher,
- besitzen noch keine Vertriebs Erfahrung? Quereinsteiger werden durch professionelle Schulungen eingehend auf Ihre Tätigkeit hin vorbereitet,
- besitzen einen Führerschein und ein eigenes Kfz (Reisekosten werden erstattet).

### **Unser Angebot:**

- Sie vermarkten ein einzigartiges Leistungsportfolio im Bereich professioneller werblicher und vertrieblicher Unterstützung von Kunden, darunter u. a. Unternehmens-Websites und Online-Marketing im Wachstumsmarkt Internet.
- Sie erhalten ein Vertriebsgebiet und/oder –segment zugewiesen und bearbeiten dieses kontinuierlich. Provisionen aus Folgegeschäften bei bestehenden Kunden stehen Ihnen selbstverständlich zu.
- Sie erhalten eine umfassende Vermittlung unserer Vertriebsmethodik.
- Sie erhalten attraktive Einkommensmöglichkeiten sowie die Aufstiegsmöglichkeit zum Niederlassungs-Leiter.
- Sie sind bei uns angestellt und erhalten ein Gehalt und darüber hinaus leistungsorientierte Provisionen, Sonderprämien, Firmenhandy, Reisekosten.
- Sie sind Teil eines erfahrenen und eingespielten Teams mit Durchsetzungswillen in einer expandierenden Unternehmensgruppe.
- Sie erhalten ständiges Coaching.

Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen (möglichst elektronisch als PDF) schicken Sie bitte per E-Mail an: [jobs@aosms.de](mailto:jobs@aosms.de) oder per Post an die genannte Adresse.

Im Internet erreichen Sie uns über [www.aosms.de](http://www.aosms.de).

**Wir freuen uns auf das Gespräch mit Ihnen!**